

# Schullehrplan Kosmetikerin EFZ / Kosmetiker EFZ

## Semesterplanung

Leistungsziele	Inhalt	1. Semester	2. Semester	3. Semester	4. Semester	5. Semester	6. Semester
<b>1.</b>	<b>Betriebswirtschaft, Betriebsorganisation und Betriebstechniken</b>						
<b>1.1</b>	<b>Betriebswirtschaftliche und ökologische Fragestellungen</b>						
1.1.1	Material / Verbrauchsmaterial	x					
1.1.3	Preissegmente		x				x
1.1.4	Preiskalkulation		x				x
<b>1.2</b>	<b>Tagesablauf eines Institutes planen</b>						
1.2.4	Kundenkarte	x					
<b>1.3</b>	<b>Vor- und Nachbearbeitungsaufgaben bei verschiedenen Behandlungen</b>						
1.3.2	Arbeitsplatzvorbereitung / Abfallentsorgung	x					
<b>1.4</b>	<b>Lagerbewirtschaftung</b>						
1.4.2	Lagerhaltung	x					
<b>1.5</b>	<b>Gestaltungsgrundsätze für Dekorationen von Räumen, Präsentationspunkte und Geschenkpackungen</b>						
1.5.1	Dekorationen		x	x			
<b>1.6</b>	<b>Zweck und Funktionsweise von Betriebseinrichtungen, Apparaten und Instrumenten</b>						
1.6.1	Umgang / Pflege / Reinigung des Materials	x	x	x	x	x	
<b>1.7.</b>	<b>Betriebsstörungen von Apparaten und entsprechende Massnahmen</b>						
1.7.1	Betriebsstörungen / Umgang mit Apparaten	x	x	x	x	x	
<b>2.</b>	<b>Hygiene, Arbeitssicherheit und Schutzmassnahmen</b>						
<b>2.1</b>	<b>Grundsätze persönlicher und betrieblicher Hygiene</b>						
2.1.5	persönliche / betriebliche Hygiene	x					
02.02.2001		x			x		
					x	x	
<b>2.2.</b>	<b>Mangelnde Hygiene und Massnahmen zur Vermeidung</b>						
2.2.1.	Auswirkungen bei mangelnder Hygiene	x					
2.2.2.	Desinfektion / Sterilisation	x					
<b>2.3.</b>	<b>Grundsätze und Regelung zur Arbeitssicherheit, zum Gesundheitsschutz und zum Umweltschutz</b>						
2.3.1	Unfallgefahren	x					
2.3.3.	gefährliche Substanzen / Gifte	x					

Leistungsziele	Inhalt	1. Semester	2. Semester	3. Semester	4. Semester	5. Semester	6. Semester
2.3.4.	Erste Hilfe	x					
<b>3</b>	<b>Kommunikation, Beratung und Verkauf</b>						
<b>3.1.</b>	<b><i>Bedeutung und Wichtigkeit der Kommunikation im Berufsalltag, Umgangsformen im Betrieb</i></b>						
3.1.1.	verbale und nonverbale Kommunikation			x	x		
3.1.2.	Fragetechniken			x	x		
3.1.4.	Kommunikationsebenen			x	x		
3.1.6.	Reklamationen						x
<b>3.2.</b>	<b><i>Eigenen Stärken und Schwächen erkennen</i></b>						
3.2.1.	persönliche Einstellung	x	x				
3.2.2.	Teammotivation	x	x				
3.2.3.	Konflikte	x	x				
<b>3.3.</b>	<b><i>Bedürfnisse, Wünsche und Erwartungen der Kunden</i></b>						
3.3.3.	Aufbau / Ablauf eines Beratungsgesprächs						x
<b>3.4.</b>	<b><i>Verkaufsgespräche, Verkaufsargumente und Kommunikationstechniken</i></b>						
3.4.3.	Etappen eines Verkaufsgesprächs						x
<b>4</b>	<b>Behandlungskosmetik</b>						
<b>4.1.</b>	<b><i>Anamnese und Hautbeurteilung</i></b>						
4.1.1.	Hautveränderungen		x				
4.1.2.	Vorgang der Anamnese / Hautbeurteilung		x				
4.1.4.	Ziele der Hautanalyse		x				
<b>4.2.</b>	<b><i>Geeignete Behandlungen empfehlen, Heim- und Behandlungspläne erstellen</i></b>						
4.2.2.	Krankheiten der Haut und Anhangsgebilde		x				
4.2.3.	Behandlungspläne	x	x	x			
<b>4.3.</b>	<b><i>Methoden der Hautvorbereitung und deren Wirkung</i></b>						
4.3.1.	Arbeitsfeld und Kundenberatung		x				
4.3.3.	Möglichkeiten		x				
4.3.5.	Aufbau / Zusammensetzung der Produkte						
<b>4.4.</b>	<b><i>manuelle oder apparative Behandlungsmöglichkeiten bei unterschiedlichen Hautzuständen</i></b>						
4.4.1.	Kundenberatung und Ziele			x			
4.4.2.	entsprechende Produkte			x			

<b>Leistungsziele</b>	<b>Inhalt</b>	<b>1. Semester</b>	<b>2. Semester</b>	<b>3. Semester</b>	<b>4. Semester</b>	<b>5. Semester</b>	<b>6. Semester</b>
4.4.4.	verschiedene Massagen und Griffe			x			
4.5.	<i>Möglichkeiten zur Entfernung von Haaren und zur Färbung sowie Formung von Wimpern und Brauen</i>						
4.5.1.	verschiedene Methoden Depilation / Epilation	x					
4.5.2.	Vor- und Nachteile der Behandlung / Produkte	x					
4.5.3.	Behandlungsmethoden	x					
4.5.5.	Chemischer Vorgang beim Färben	x					
<b>4.6</b>	<b><i>Wirkung der Farbkontraste zu Erstellung typengerechter Make-up</i></b>						
4.6.1.	Wahrnehmung der Farben			x			
4.6.3.	Farbkontraste			x			
4.7.	<i>Techniken des Visagismus sowie Materialien und Einsatzmöglichkeiten</i>						
4.7.1.	Gesichtsmorphologie			x			
4.7.2.	Grundlagen (Visagismus / Morphologie)			x			
4.7.5.	entsprechende Produkte			x			
4.8.	<i>Hand- und Nagelpflege</i>						
4.8.1.	Beratung, Ausführung	x					
4.8.4	Hand- und Nagelpflege Produkte	x					
<b>4.9.</b>	<b><i>Indikationen und Kontraindikationen bei Standardbehandlungen</i></b>						
4.9.1.	Indikationen /Kontraindikationen	x	x	x			
<b>5.</b>	<b><i>Spezialbehandlungen</i></b>						
5.1.	<i>Auf den Kunden zugeschnittene Spezialbehandlungen für Gesicht und Körper</i>						
5.1.1.	Behandlungsmöglichkeiten				x	x	
5.1.3.	Indikationen / Kontraindikationen				x	x	
5.1.4.	Behandlungs- und Heimpflegepläne				x	x	
5.1.5.	Pflegemöglichkeiten vor und nach UV Strahlen					x	
5.1.7.	entsprechende Produkte				x	x	
<b>5.2.</b>	<b><i>Notwendigkeit von Spezial- und Kurbehandlungen von Gesicht und Körper</i></b>						
5.2.1.	Sinn und Zweck von Kurbehandlungen				x	x	
5.2.2.	Sinn von Spezial- und Kurbehandlungen				x	x	
5.3.	<i>Fusspflege</i>						
5.3.1	Kundenberatung	x					
5.3.4	Instrumente und Produkte	x					

Leistungsziele	Inhalt	1. Semester	2. Semester	3. Semester	4. Semester	5. Semester	6. Semester
5.4.	<i>Einsatzmöglichkeiten ästhetischer Medizin und plastischer Chirurgie</i>						
5.4.1.	Grenzen der Behandlung						x
5.4.2.	Möglichkeiten der ästhetischen Medizin und der plastischen Chirurgie						x
5.4.3.	Vor- und Nachbehandlungen						x
<b>6.</b>	<b>Berufsrelevante Naturwissenschaften und Kenntnisse des menschlichen Körpers</b>						
<b>6.1</b>	<b>Aufbau, Lage und Funktionsweise der verschiedenen Organsysteme</b>						
6.1.1	Zelle (Aufbau und Funktion)			x			
6.1.2	Zellteilung		x		x		
6.1.3	Gewebe /Aufbau und Funktion)				x	x	
6.1.4	Aufbau und Funktionen der Haut und der Anhangsgebilde		x				
6.1.5	Organsysteme, Organe			x			
6.1.6	Gesichts- und Halsmuskulatur			x			
6.1.7	Aufbau und Funktionen des Haares	x					
6.1.8	topografischer und physiologischer Bau der Hände, Füße und Nägel	x					
6.1.9	passiver und aktiver Bewegungsapparat				x		
6.1.10	Blutkreislauf/ - gefäße / Blut					x	
6.1.11	Lymphsystem					x	
6.1.12	Atmungssystem					x	
6.1.13	Verdauung						x
6.1.14	Grundlagen der Ernährung					x	
6.1.15	Hormone / Hormondrüsen				x	x	
6.1.16	Nervensystem					x	
6.1.17	Ausscheidungsorgane						x
<b>6.2</b>	<b>immunologische, chem. und biochem. Reaktionen des Körpers im Zusammenhang mit Behandlungen und Produkten</b>						
6.2.1	Stoff- und Energiestoffwechsel			x			
6.2.2	Immunabwehr		x			x	
6.2.3	Entstehung von Entzündungen		x				
6.2.4	Krankheitserreger	x					
<b>6.3</b>	<b>Aufbau von Stoffen aus den Grundelementen und für den Beruf wichtige chemische Verbindungen</b>						
6.3.1	Grundlagen / Aufbau der Materie				x		

**Leistungsziele Inhalt**

		1. Semester	2. Semester	3. Semester	4. Semester	5. Semester	6. Semester
6.3.2	Chemische Verbindungen					x	
<b>6.4</b>	<b>Zusammensetzung und Wirkung der eingesetzten Produkte</b>						
6.4.1	Herkunft / Verwendung kosmetischer Grund-, Wirk- und Duftstoffe			x			
6.4.2	Wirkungen der Grund- und Zusatzstoffe			x			
<b>6.5</b>	<b>Elektrizität / Apparative Kosmetik</b>						
6.5.1	Strom als Energieform						x
6.5.2	Anwendung / Ziele der apparativen Kosmetik						x
<b>6.6</b>	<b>Stahlen</b>						
6.6.1	Eigenschaften der IR- und UV-Strahlen					x	
6.6.2	Vor- und Nachteile der IR- und UV-Strahlen					x	
6.6.3	Wirkung des Lichtes			x			